

DIRECTION COMMERCIALE

Nous intervenons dans le recrutement de Directeurs commerciaux, Directeurs régionaux, responsables grands comptes et d'ingénieurs commerciaux à haut niveau.

Nous exerçons notre activité plus particulièrement dans les domaines suivants :

- Informatique, vente aux DSI, DAF et DG (éditeurs de logiciels, outsourcing),
- Immobilier d'entreprise, vente d'usines, d'entrepôts,
- Transports lourds (avions, métros, tramways, TGV),
- Grands contrats d'énergie (EDF, gaz),
- Grands contrats d'environnement,
- Banques privée, asset management,
- Grands contrats financiers (PPP, titrisation),
- Postes de direction commerciale dans les secteurs des PGC, du luxe avec une maîtrise pointue de la négociation avec les centrales d'achat,
- Vente à l'industrie dans le cadre de contrats importants.

Les hommes et les femmes que nous recrutons doivent avant tout maîtriser parfaitement toute l'articulation du processus de vente, et notamment :

- Les différences entre une vente de conquête et une vente en fidélisation (chasseurs / éleveurs),
- Les subtilités inhérentes aux ventes en cycle court ou en cycle long,
- Les finesses de la vente multi interlocuteurs, des appels d'offres,
- Dans tous les cas, conjuguer une excellente capacité relationnelle avec des techniques pointues de « closing ». A cet égard, nous prêtons une attention toute particulière à la capacité des candidats à lever les objections et à accompagner la décision finale d'achat du client,
- Nous vérifions également les résultats déjà atteints par le passé,
- Enfin, nous étudions avec attention quels sont les clients et/ou prescripteurs que le candidat est susceptible de ramener avec lui lors de son embauche.